

Adress-Services von SalesConcept

Adressberatung und Beschaffung von B-to-B- und Spezial-Adressen

NEU: Business-Adresspotenziale in den „ehem. Ostblockstaaten“**

~ 4 Mio Business-Adressen. Stand 07/2010			
Russland	727.000	Slowakei	172.000
Weißrussland	59.000	Ungarn	245.000
Ukraine	430.000	Rumänien	235.000
Polen	1.100.000	Bulgarien	92.000
Tschechien	970.000		

** mit Telemarketing-Partnern und –dienstleistungen für Russland, Weißrussland und Ukraine

SalesConcept hat in über 17 Jahren gut 1.200 Telemarketing-Projekte durchgeführt und dabei umfangreiche Erfahrungen mit bereitgestellten Adressen aus Kundenbeständen, genauso wie mit Adressen, welche über Adresslieferanten beschafft wurden, gemacht.

Die Erfahrungen führen zu der Erkenntnis, dass ca. **60% des Erfolgs und der Effizienz** von Vertriebs- und Marketingprojekten, durch die richtige Auswahl und die Qualität der Adressen bestimmt werden.

SalesConcept leitet aus den Produkten, Lösungen oder Anforderungen des Kunden die Parameter für zielgenaue Selektionskriterien ab. Danach wählt SalesConcept die Adressquelle bzw. den oder die Adresslieferanten aus, die in der Lage sind, die gestellten Anforderungen zu erfüllen und macht dem Auftraggeber Vorschläge zur Beschaffung und „**ein Angebot**“; - auch wenn die Adressen von unterschiedlichen Quellen bezogen werden müssten.

Beispiel 1 für eine bedarfsbezogene Beschaffung von Adressen:

Ein Anbieter ist aufgrund von Exklusiv-Verträgen mit Netzwerk-Transitländern in der Lage geringere Round-Trip-Delay-Signallaufzeiten, höhere Bandbreiten und damit bessere QoS nach Asien und speziell nach China zu bieten.

Lösung:

SalesConcept beschaffte 398 Adressen nach folgenden Selektionskriterien

- Unternehmen >100 Mio€ Umsatz „und“
- Firmenzentrale in Deutschland „und“
- Standorte in China und Südostasien

Beispiel 2 für eine lösungsbezogene Beschaffung von Adressen:

Ein Storage-Anbieter benötigt Projekte bei Firmen einer Speichergößenordnung >2 TeraByte und damit entsprechender Projektgröße für seine Vertriebspartner.

Lösung:

SalesConcept beschaffte 1332 Adressen nach folgenden Selektionskriterien

- Unternehmen >500 PCs „und“
- >15 Server i.E.

Beispiel 3 für eine anwendungsbezogene Beschaffung von Adressen:

Ein Anbieter von Drehmaschinen und Bearbeitungszentren benötigt Adressen von Unternehmen welche solche Maschinen im Einsatz haben, wie z.B. Fertigungsindustrie, Lohnfertiger, etc.

Lösung:

SalesConcept beschafft Spezial-Adressen nach folgenden Selektionskriterien

- Unternehmen mit >2 Drehmaschinen „und“/„oder“
- Fräsmaschinen i.E.

Beispiel 4 für eine Wiederverkäufer bezogene Beschaffung von Adressen:

Ein Hersteller benötigt für sein Partner-Recruitment-Programm VARs bzw.IT-/TK-Wiederverkäufer mit Schwerpunkt Netzwerkprodukte & Integration von Netzwerk-Infrastrukturen Deutschland / PLZ 4,6,7,8

Lösung:

SalesConcept beschaffte 1617 Adressen nach folgenden Selektionskriterien:

- Schnittmenge Wiederverkauf und Netzwerkintegration
- Wiederverkaufte Produkte : TK - Netzwerk
- nur Hauptsitz des Wiederverkäufers
- PLZ 4,6,7,8

Ergebnis (in Standorten):

PLZ 4: (438), **PLZ 6:** (390), **PLZ 7:** (414), **PLZ 8:** (375)

Beispiel 5 für eine SW-Integratoren und Themen bezogene Beschaffung von Adressen:

Ein Software-Herausgeber ist deutschlandweit auf der Suche nach größeren ERP-Wiederkäufern.

Lösung:

SalesConcept beschaffte 865 Adressen nach folgenden Selektionskriterien

- Wiederverkauf ERP-Lösungen
- >10 Mitarbeiter
- nur Hauptsitz des Wiederverkäufers

Wenn sich für Sie auch die Frage stellt: „wie kann ich durch richtige und zielgenaue Selektion bei der Adressbeschaffung Geld sparen oder welche Adressen nehme ich für meine Vertriebsaktivitäten und von woher kann ich diese bekommen“, dann nehmen Sie Kontakt mit uns auf [[Adressberatung](#)]

z.B. „...mit präzisen ITK-Potenzial-Daten schneller ans Ziel!“

Um im B2B-Markt in Interviews mit Entscheidern den Bedarf an komplexen Produkten und Dienstleistungen ermitteln zu können, braucht man langjährige Erfahrung. SalesConcept und ihre Koop-Partner und Adresslieferanten sind spezialisiert auf die ITK-Branche; - Ihr Vorteil bei der Lead-Generierung.

Wir beraten Sie und zeigen wir Ihnen, wie wir für Sie oder für Ihre Partner die richtige Zielgruppe finden, um erfolgreich Leads zu generieren. Ca. 45.000 Firmenprofile mit ITK-Informationen bieten die besten Voraussetzungen, um gemeinsam erfolgreich zu werden.

Im Folgenden finden Sie Auszüge bzw. einige Beispiele zu ITK-Adressen mit IT-Entscheidern in Deutschland

Auszählungsbeispiel: Adressen bzgl. eingesetzten Systemen und Anwendungen (Deutschland)						
IT-Kriterien	Anzahl Beschäftigte					total
	<50	50-99	100-199	200-499	500+	
IBM iSeries	1.085	928	1.087	1.056	488	4.644
ERP	3.217	3.959	4.286	3.913	2.587	17.962
SAP	598	887	1.426	2.005	2.065	6.981
Groupware	4.092	4.775	4.580	3.954	2.211	19.612
Groupware Lotus	641	788	1.015	1.049	667	4.160
Groupware MS Exchange	1.976	2.379	2.428	2.244	1.292	10.319
DBMS MS SQL	1.268	2.006	2.185	2.138	1.371	8.968
DBMS Oracle	914	1.444	2.101	2.625	2.266	9.350
DBMS IBM DBxx	637	750	1.001	995	553	3.936
DBMS Informix	211	410	504	515	317	1.957
Storage/TapeDrive	291	715	1.142	1.465	1.173	4.786
VPN	1.412	2.372	2.876	2.778	1.674	11.112
UNIX	1.960	2.336	2.639	2.551	1.812	11.307
LINUX	1.071	1.296	1.473	1.337	882	6.059
Virtualisierung*	95	191	319	416	315	1.336
CAD	2.221	2.576	3.022	2.784	1.635	12.238
LAN GB-Ethernet	1.405	2.174	2.565	2.615	1.711	10.470
LAN Wireless	815	1.154	1.260	1.222	901	5.352
LAN-Komponenten	4.958	5.509	4.838	3.960	2.044	21.309
Plotter	847	1.269	1.584	1.540	981	6.221
DMS	208	562	917	958	628	3.273

* neue Selektion: Stückzahlen steigen kontinuierlich

Richtige ITK-Vertriebspotenziale ermitteln!

Wie stehen die Chancen ordentlich Absatz zu generieren? Wie vielen Ansprechpartnern in Bayern oder NRW könnte man ein gutes Angebot im Bereich der Server-Technik machen?

Fragen auf die SalesConcept, zusammen mit seinen Lieferanten, detaillierte Antworten geben kann; -fundierte, aktuell und bis hin zum richtigen Ansprechpartner!

Auszählungsbeispiel: Adressen bezogen auf Installationsdichte (Deutschland)											
Anzahl IT-Systeme / PLZ	PLZ-Gebiet										Total
	0xx	1xx	2xx	3xx	4xx	5xx	6xx	7xx	8xx	9xx	
PCs											
<20 PCs	746	650	1.535	1.548	1.908	1.672	1.368	1.774	1.703	1.494	14.398
21-50 PCs	673	514	1.327	1.439	1.706	1.418	1.164	1552	1.241	1.083	12.117
51-100 PCs	315	326	760	824	991	951	752	996	730	610	7.255
101-250 PCs	282	231	591	712	761	786	678	888	657	521	6.107
>250 PCs	183	270	495	511	641	622	641	713	577	667	5.043
Notebooks											
<20 Notebooks	989	732	1.646	2.009	2.147	2.109	1.651	2.366	1.874	1.755	17.278
21-50 Notebooks	150	147	380	426	504	490	456	622	419	305	3.899
51-99 Notebooks	21	17	71	71	97	98	100	110	99	41	725
>100 Notebooks	31	47	103	110	164	124	196	185	191	86	1.237
Server											
<5 Server	1.148	816	2.047	2.348	2.647	2.406	1.990	2.693	2.212	2.081	20.388
5-10 Server	284	248	607	699	774	795	621	901	702	568	6.199
11-25 Server	113	130	315	338	411	412	370	494	373	241	3.197
26-50 Server	51	50	130	118	138	138	171	178	135	84	1.193
>50 Server	27	44	65	69	95	106	100	112	102	56	776

Stand: 09.2009

Auszählungsbeispiele „Entscheider“

Im Folgenden finden Sie Auszüge bzw. einige Beispiele zu wichtigen Entscheider-Adressen in Deutschland (das Gleiche erhalten Sie natürlich auch für Österreich und die Schweiz)

Auszählungsbeispiel: Entscheider-Adressen mit Betriebsgrößenklassen						
Funktion	Gesamt	bis 50 MA	51 - 100 MA	101 - 250 MA	251 - 500 MA	ab 501 MA
Personalleiter	106.141	63.773	19.876	13.077	5.283	4.132
Betriebsratsvorsitzender	27.687	6.082	6.551	7.654	3.965	3.435
Stellvertret. Betriebsrat	11.497	1.180	4.528	3.049	1.405	1.335
Buchhaltung / Controlling	82.342	47.999	15.936	10.799	4.278	3.330
Leiter Lohn / Gehalt	39.240	23.834	6.819	5.615	1.707	1.265
Leiter Recht / Inkasso	13.432	5.947	2.614	3.132	1.053	686
Einkaufsleiter	78.020	45.529	15.212	10.207	4.091	2.981
Sekr. der Geschäftsleitung	66.844	35.308	13.329	10.174	4.507	3.526
Werbe- / Marketingleiter	66.040	38.053	12.680	8.694	3.691	2.922
Vertriebs- / Verkaufsleiter	58.390	34.828	11.441	7.464	2.826	1.831
EDV / IT-Leiter	64.996	34.262	13.443	9.931	4.184	3.176
Produktions- / Betriebsleiter	61.862	37.817	11.777	7.638	2.777	1.853
Leiter Transport / Logistik	25.069	13.567	5.266	3.916	1.385	935
Lagerleiter	21.733	11.916	4.714	3.196	1.163	744
Geschäftsführung	112.715	69.544	20.975	13.182	5.064	3.950
Sicherheitsbeauftragte	40.614	22.413	8.464	5.577	2.383	1.777
Ausbildungsbetriebe	70.432	38.669	14.527	9.939	4.097	3.200

Auszählungsbeispiel: Funktions-Adressen ohne Betriebsgrößenklassen			
Datenschutzbeauftragte:	5.751	Leitung Import/Export:	2.713
Leitung Forschung / Entwicklung:	1.300	Leitung Qualitätsmanagement:	3.362
Produktmanager:	1.579	Facility-Manager:	3.530

Auszählungsbeispiele „Funktionsadressen“

Auszählungsbeispiel: Funktions-Adressen mit Branchenorientierung						
	Rohstoffe, Land- u. Forstwirt.	Industrie, produzier. Gewerbe	Handwerk	Handel	Dienst- leistung	Öffentlicher Sektor
Personalleiter	3.970	31.280	11.727	20.723	24.607	7.578
Betriebsratsvorsitzender	875	10.801	1.500	3.106	5.384	4.364
Stellvertret. Betriebsrat	412	5.376	592	1.234	2.056	1.532
Buchhaltung / Controlling	3.019	25.519	9.161	16.584	18.733	6.078
Leiter Lohn / Gehalt	1.226	13.000	5.434	8.256	7.871	2.787
Leiter Recht / Inkasso	244	3.525	460	3.912	4.046	808
Einkaufsleiter	3.114	26.278	8.765	14.141	16.154	4.888
Sekr. d. Geschäftsleitung	2.611	20.610	7.140	10.569	16.177	5.774
Werbe- / Marketingleiter	2.288	20.323	7.140	13.610	15.598	4.283
Vertriebs- / Verkaufsleiter	2.336	22.662	5.421	14.412	9.853	796
EDV / IT-Leiter	2.164	21.556	6.227	12.307	14.459	4.868
Produktions- / Betriebslfr.	2.077	25.575	7.041	11.196	10.235	2.485
Leiter Transport / Logistik	898	11.864	2.234	5.591	3.323	258
Lagerleiter	569	8.655	2.287	6.894	2.196	456
Geschäftsführung	4.237	33.460	12.966	21.666	25.679	6.019
Sicherheitsbeauftragte	1.613	17.505	5.333	5.981	7.123	2.195
Ausbildungsbetriebe	2.668	21.699	8.498	14.957	14.971	4.708

Business-Adresspotenziale in „ehem. Ostblockstaaten“

~ 4 Mio Business-Adressen. Stand 07/2010			
Russland	727.000	Slowakei	172.000
Weißrussland	59.000	Ungarn	245.000
Ukraine	430.000	Rumänien	235.000
Polen	1.100.000	Bulgarien	92.000
Tschechien	970.000		

Richtige Reseller-/Partnervertriebspotenziale ermitteln!

Wie finde ich deutschlandweit Reseller bzw. Vertriebspartner als Vertriebsmultiplikatoren und zur schnellen Sicherstellung eines geographisch lückenlosen Vertriebsnetzes und benötigter regionaler Beratungs- und Betreuungskompetenz? Wie vielen PC-Händlern bestimmter Hersteller-Systeme kann ich ein Vertriebspartner-Angebot zum Vertrieb von kleinen bis mittleren Backup-SW-Lösungen machen?

Auszählungsbeispiel: Adressen bezogen auf Reseller-/Herstellerdichte (Deutschland, Stand 01/2010)

Anz. PC-Reseller / Marke & PLZ Hersteller	PLZ-Gebiet										Total
	0xx	1xx	2xx	3xx	4xx	5xx	6xx	7xx	8xx	9xx	
Acer	97	89	99	100	116	122	101	107	101	87	1019
Actebis	16	8	10	23	17	11	11	10	10	17	133
Apple	37	42	47	43	51	44	50	55	60	33	462
Asus	33	23	29	38	42	44	40	34	33	17	333
Cibox	0	0	0	0	0	0	1	0	0	0	1
Dell Computer	35	34	23	27	38	43	49	33	44	26	352
DEPO	1	0	0	0	1	0	0	0	0	0	2
Elonex	0	0	0	0	0	0	0	0	1	0	1
eMachines	0	0	0	0	0	0	1	0	0	0	1
Epic	2	0	1	2	2	1	0	0	0	0	8
Everex	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Formoza	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Fujitsu - Siemens	149	107	137	138	176	154	132	155	164	127	1439
Gateway	0	0	0	0	0	0	0	0	1	0	1
HP-Compaq	205	205	226	200	267	270	254	283	274	178	2362
Hyundai	1	3	0	0	0	0	2	3	3	2	14
Intel	28	22	18	39	31	30	17	23	21	9	238
Lenovo	61	70	81	69	115	87	88	91	76	55	793
K-Systems	0	0	0	0	0	1	1	0	1	1	4
Maxdata	52	33	40	38	39	44	47	48	43	35	419
Medion	1	1	0	6	0	3	1	2	0	1	15
NCR	0	1	1	2	1	3	1	0	0	1	10
Nec	3	8	9	4	9	9	12	6	9	4	73
Nexlink	0	1	0	1	0	0	0	0	0	0	2
Olidata	0	1	0	0	2	2	1	0	1	0	7
Packard Bell	4	3	4	2	7	6	4	1	3	3	37
Assembler	83	54	80	84	103	74	78	96	70	62	784
POVER	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Shuttle	9	14	9	16	14	16	13	10	18	7	126
Sony	18	12	18	22	26	30	24	20	31	16	217
Targa	9	10	8	14	12	11	6	10	8	8	96
Nedfield	1	1	1	4	0	1	3	0	0	1	12
Unika	0	0	1	0	0	0	0	0	0	0	1
Vobis	7	6	2	1	2	2	2	3	1	1	27
Andere Marken	225	174	242	229	275	244	217	263	226	177	2272
Ja, unbestimmte Marke	195	168	221	225	224	233	195	253	233	199	2146
	1272	1090	1307	1327	1570	1485	1351	1506	1432	1067	13407



Die Spezialagentur für die IT-Branche
und Hightech-Unternehmen

... und so gäbe es noch unzählige Selektionsbeispiele, ob es sich für Deutschland, die Schweiz oder Österreich um 4.700 Firmenprofile von Versandhandels-Unternehmen handelt od. um das Dienstleistungsverzeichnis mit 1.700 Versandhandels erfahrenen Dienstleistern oder um Adressen aus der Baubranche mit ~2.100 Hochbauämtern oder ~2.900 Energieberatern, usw..

Senden Sie Ihre Anforderungen via E-Mail an cvr@salesconcept.de oder rufen Sie uns an unter 06195-9915-15 oder 0172-6102018 und wir finden

für Sie das qualitativ beste Adressmaterial; -gute Voraussetzungen für einen erfolgreichen Vertrieb!